



Le attività di Enterprise Europe Network continuano anche in remoto con l'erogazione dei servizi

E' sempre possibile contattare il proprio referente locale e spiegare la propria esigenza.

In Primo Piano

Technology & Business Cooperation Days 2020 – 13/16 luglio 2020

Malgrado la cancellazione della Hannover Messe, Enterprise Europe Network organizza i B2B in forma virtuale dal 13 luglio al 16 luglio 2020. E' necessario registrarsi entro il 30 giugno p.v. al sito <https://technology-business-cooperation-days-2020.b2match.io/>.

I focus di quest'anno:

- Industria 4.0
- Tecnologie per efficienza energetica
- Energia sostenibile e mobilità
- Strumenti di misurazione

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

è in corso la riprogrammazione degli eventi.

Consultazione su automazione e digitalizzazione nei trasporti

Enterprise Europe Network promuove la partecipazione al sondaggio per le PMI relativo sull'impatto atteso sulla forza lavoro derivante dall'automazione e digitalizzazione nei trasporti.

Poiché molte aziende dei trasporti sono **PMI**, questa consultazione mira a:

- raccogliere informazioni sul livello di preparazione e consapevolezza delle PMI del settore;
- esplorare la necessità delle PMI nell'orientamento e di misure di accompagnamento per facilitare alla forza lavoro il passaggio all'automazione e alla digitalizzazione.

Le PMI oggetto della consultazione dovrebbero operare in uno o più comparto dei trasporti: *ferroviario, stradale, aereo, marittimo, portuale, fluviale, logistica, trasporto urbano, trasporto merci, trasporto passeggeri.*

La figura all'interno dell'azienda che dovrebbe rispondere è il direttore generale.

Rispondi al questionario: <https://bit.ly/3aBfio2>

entro il 15 giugno 2020

Consultazione su informazioni non-finanziarie

E' ancora possibile contribuire!

La Rete Enterprise Europe promuove la partecipazione al sondaggio per le PMI relativo alla Direttiva Comunitaria n. 2014/95/UE che impone a talune imprese di grandi dimensioni di elaborare una dichiarazione non finanziaria nell'ambito dei loro obblighi di rendicontazione pubblica annuale. Il questionario viene proposto anche alle **PMI** che possono essere tenute a comunicare alcune informazioni di carattere non-finanziario alle grandi imprese alla quali forniscono beni e/o servizi. Inoltre, è sempre più probabile che, a breve, banche e altri enti finanziari richiedano alla loro clientela commerciale, comprese le **PMI**, informazioni di carattere sociale e ambientali.

Contribuisci esprimendo la tua posizione:

<https://bit.ly/2UCdLHp>

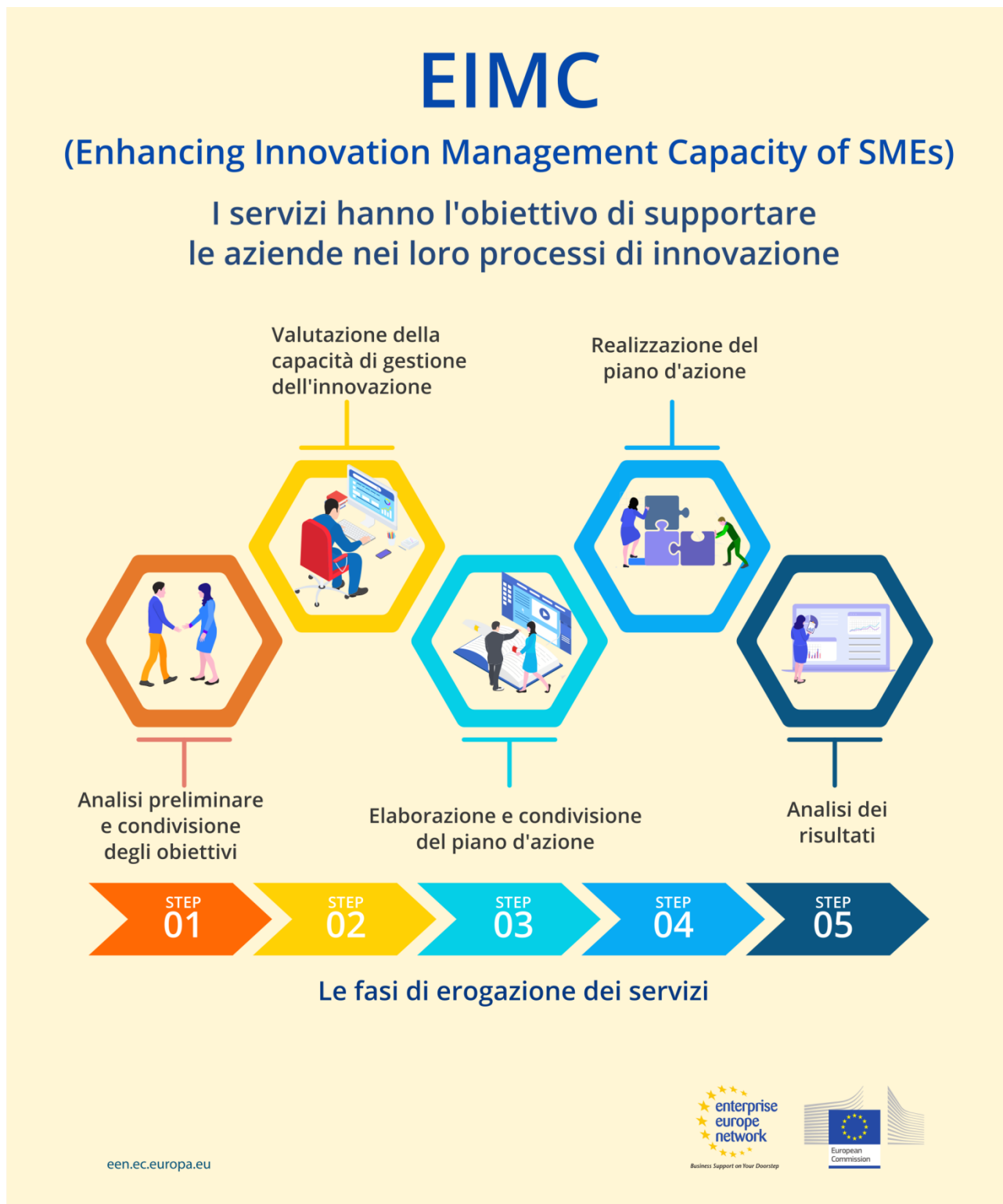
entro il 27 maggio 2020.

Per ulteriori informazioni e aggiornamenti contatta il partner Enterprise Europe Network più vicino a te!

SERVIZIO per la gestione della capacità di gestione dell'innovazione nella tua azienda

Tra i servizi offerti da Enterprise Europe Network diventa sempre più rilevante, e soprattutto oggi nel contesto attuale di profondo cambiamento, l'assistenza offerta per valutare e gestire la capacità di **innovazione** dell'azienda. E' oltremodo avere chiaro che quando si parla di innovazione ci si riferisce a ricerca e **sviluppo dell'impresa** in un approccio globale ivi incluso la valutazione della **digitalizzazione** e dell'approccio di nuovi mercati.

Contattaci e ti affiancheremo nel processo articolato in fasi successive:



SERVIZIO ricerca partner:

La rete Enterprise Europe Network è sempre a disposizione di imprese, centri di ricerca, singoli ricercatori, affiancandoli nella ricerca di controparti internazionali: dalla ricerca di

partner commerciali in un Paese già identificato, oppure tecnologici, per sviluppare ulteriormente il proprio prodotto o dare una tecnologia in licenza, oppure può essere il caso della presentazione di progetti europei per i quali manca una competenza, un partner, e c'è bisogno di completare una cordata.

L'affiancamento di Enterprise Europe Network si inserisce anche nel consigliare quale può essere la strategia più adatta, quale il Paese più efficace, oppure nel fornire chiarimenti nella lettura di un bando, di una proposta progettuale o nella segnalazione di opportunità.

Il servizio permette oggi di provare a costruire occasioni per il futuro delle aziende, senza restare fermi, ma lavorando comodamente da qualunque postazione, seguendo questi semplici passi:

1. Sai già cosa ti serve? Contatta il referente di Enterprise Europe Network più vicino a casa tua e fissa un appuntamento skype o telefonico, sarà lui/lei a guidarti
2. Hai un prodotto o un'innovazione che vorresti sviluppare e ti servirebbero delle competenze che non hai? Hai un'idea che vorresti presentare su qualche bando europeo, ma non sai come trovare dei partner? Contatta il referente Enterprise Europe Network più vicino a casa tua, ti guiderà a capire come iniziare e quale opportunità può fare al caso tuo.
3. Non sai che tipo di opportunità ci possono essere? Puoi cercare liberamente online al link: <https://een.ec.europa.eu/partners> alle quali se ne aggiungono tante altre contattando direttamente il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi <http://bit.ly/2UfEz2U>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse
<http://bit.ly/2UfEz2U>

Ogni lunedì pomeriggio consulta <http://bit.ly/2UfEz2U>

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN_Italia](#)

NOVITA': siamo anche su LinkedIn! <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

e contatta il partner EEN più vicino a te.

DALLA UE

COVID e confini interni: un'altra sfida per l'UE

La reazione degli Stati membri all'emergenza COVID ha portato, tra le sue prime conseguenze, una forte limitazione della libera circolazione UE delle persone e delle merci, spostando indietro di alcuni decenni le lancette del Mercato Unico. Sul fronte Schenghen, che riunisce ad oggi 22 Paesi europei (tutti gli SM ad esclusione di Bulgaria, Cipro, Croazia, Irlanda e Romania) e 4 associati (Norvegia, Islanda, Svizzera e Liechtenstein), ben 17 Paesi hanno notificato alla Commissione la reintroduzione di controlli alle frontiere mentre per altri, come l'Italia, si è trattato di restrizioni particolari, per esempio ai viaggi non essenziali. Restrizioni che il Consiglio aveva approvato già nel mese di marzo su proposta della stessa Commissione con l'esclusione, per Stati membri ed associati Schenghen (compreso il Regno Unito), degli spostamenti finalizzati al ritorno alla residenza o relativi a specifiche necessità di lavoro. Nella sua Roadmap del 15 aprile, contenente misure per il progressivo abbandono del lockdown, la Commissione aveva peraltro raccomandato un forte coordinamento tra gli Stati. L'entrata nella Fase 2 impone una progressiva accelerazione delle decisioni al riguardo. Il prossimo 13 maggio sarà pubblicata l'attesa Comunicazione della Commissione sul turismo e le proposte sul progressivo abbandono delle restrizioni alle frontiere interne, oltre alle linee guida per il trasporto passeggeri via terra e aria, i protocolli di salute e sicurezza da adottare per le principali mete turistiche e la valutazione delle misure di restrizione ai viaggi non essenziali. Tra quelli cd essenziali, i viaggi professionali rimangono quelli più problematici. Da una recente indagine della Camera di Commercio belga delle Fiandre tra le sue circa 1000 imprese associate, risulta che le difficoltà legate a questa casistica impattano per più del doppio rispetto a quelle del trasporto di merci. Trasporto che, anche grazie alle disposizioni introdotte dalla Commissione europea con le cd corsie verdi, ha visto un progressivo lento miglioramento dopo il blocco iniziale del traffico alle frontiere. L'ultimo

aggiornamento prodotto da Uniontrasporti, agenzia specializzata del sistema camerale, ci mostra in Europa una situazione a macchia di leopardo in termini di controlli alle frontiere e gestione del traffico. In un gruppo di paesi (Bulgaria, Repubblica Ceca, Romania, Ungheria, Finlandia, Estonia, Malta, Grecia, Irlanda e Lituania) vigono controlli e disposizioni ancora restrittive. Così come ai confini dell'UE, in particolare in Regno Unito, Serbia e Turchia. Urge, come riaffermato recentemente dalle Camere di Commercio, un'azione coordinata non appena la situazione sanitaria lo permetterà e l'utilizzo di tutti gli strumenti europei a disposizione, dalle corsie verdi alla recentemente costituita Single Market Enforcement Task Force (SMET) che potrebbe agire da punto unico di informazione.

Fonte: MosaicoEuropa 9/2020

Commercio internazionale e Covid-19: le aspettative per il 2020

Lo scorso 23-4 la DG Trade della Commissione europea ha pubblicato un rapporto sull'impatto dell'emergenza Covid-19 sul commercio internazionale. La metodologia si basa su un incrocio dei dati relativi al periodo pre-Covid con quelli successivi allo scoppio della pandemia. Come è facile immaginare, i risultati per l'anno in corso non sono incoraggianti: si prevede infatti un calo del commercio globale pari al 9.7 %, che genererà, a livello europeo ed in rapporto ai Paesi terzi, una riduzione delle esportazioni di beni e servizi del 9.2 % (285 miliardi di €) e delle importazioni dell'8.8% (240 miliardi). Fra i comparti maggiormente colpiti dalla crisi in evidenza il settore manifatturiero, mentre i meno interessati appaiono il settore primario e i servizi commerciali. In netta sofferenza anche altri settori, come quello delle attrezzature per i trasporti e l'energetico. Differente l'approccio dell'Organizzazione mondiale del Commercio (WTO), che, in un'analisi precedente (8-4) caratterizzata da un taglio più regionale, utilizzata dalla DG Trade per scopi comparativi, ha rilevato che il commercio internazionale delle merci potrebbe diminuire la sua produttività per un valore ricompreso fra il 13 e il 32%; non essendo per il momento attendibili i dati sul Prodotto Interno Lordo mondiale, il WTO ha simulato 3 possibili scenari – ripresa lenta, graduale e rapida – che evidenzerebbero perdite del PIL fra il 4,8 e l'11%, con una diminuzione delle esportazioni europee attestata fra il 12 e il 33% e un abbassamento delle importazioni oscillante fra il 10 e il 25%.

Fonte: MosaicoEuropa 9/2020

Brexit: burocrazia in aumento

Nonostante la grande sfiducia sul raggiungimento di un accordo economico con il Regno Unito a meno di 8 otto mesi dalla scadenza (31/12/2020), continua a lavorare per le parti interessate dell'Unione la Task Force della Commissione sulla Preparazione alla Brexit. Recente, infatti, la pubblicazione della revisione delle misure a valere in 22 settori chiave dell'economia europea. Rilevanti le novità doganali: come è noto, le merci saranno soggette all'IVA nelle relazioni d'importazione e d'esportazione fra Unione europea e Regno Unito a causa del nuovo status di paese terzo di quest'ultimo. Non solo: dal primo gennaio 2021 entrerà in vigore un nuovo schema, valido per i beni importati nell'Ue dagli stati terzi non superiori ad un valore di 150 €: chi vende riscuoterà l'IVA dagli acquirenti europei, riconoscendola globalmente allo stesso tempo allo Stato membro di identificazione grazie all'azione degli Sportelli Unici (One Stop Shops). Le merci beneficeranno quindi di un'esenzione dall'IVA all'importazione, consentendo un rilascio rapido in dogana. Recenti anche le specifiche sui comitati aziendali, la cui regolamentazione, valida secondo la Direttiva 2009/38 per imprese con almeno 1000 impiegati residenti in uno Stato

membro e una con-sistenza pari a 300 unità in altri 2 Stati membri (150 ciascuno), non si applicherà più alle realtà del Regno Unito una volta che la Brexit entrerà in vigore. In materia di sicurezza marittima, infine, dall'anno prossimo le navi britanniche saranno nuovamente obbligate a fornire informazioni di sicurezza all'ingresso nei porti europei e e quelle europee dovranno fare lo stesso per l'attracco nei porti UK.

Fonte: MosaicoEuropa 9/2020

Previsioni (economiche) di primavera: nubi nere all'orizzonte

Quest'anno l'economia dell'Unione subirà una recessione di proporzioni storiche. Lo annuncia senza mezzi termini la Commissione Europea con la pubblicazione delle sue previsioni economiche di primavera 2020. Le proiezioni di crescita per l'UE e la zona euro hanno evidenziato un ribasso del 9% rispetto alle ultime previsioni d'autunno. Nel 2020, secondo le stime effettuate, l'economia europea dovrebbe contrarsi del 7,5% e crescere del 6% circa il prossimo anno. Pur trattandosi di uno shock simmetrico (la pandemia ha infatti colpito tutti gli Stati membri), le conseguenze che ne deriveranno saranno asimmetriche sia in termini di calo della produzione che di ripresa economica. Il tasso di disoccupazione è destinato a crescere - dal 6,7% al 9% nel 2020, per poi calare all'8% nel 2021 - nonostante l'introduzione di misure contenitive degli effetti della pandemia. Com'è evidente, anche il rapporto debito pubblico/PIL dell'UE è destinato ad aumentare, passando dal 79,4% al 95% circa quest'anno, per poi scendere al 92%. Per l'Italia si prevede una riduzione del 18% della produzione reale fino a giugno 2020, con una successiva graduale ripresa della crescita. In media, il PIL italiano dovrebbe scendere del 9,5% quest'anno, con una successiva risalita del 6,5% nel 2021. Tuttavia, alla precisione di questi dati si scontra l'eccezionale incertezza di questa crisi, di fronte alla quale sarà essenziale una strategia coesa a livello UE per evitare gravi distorsioni nel mercato unico e profondi squilibri economici, finanziari e sociali tra Stati membri.

Fonte: MosaicoEuropa 9/2020

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner"

Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

Business Offer

A social cooperative from Poland offers an ecological product - a bio straw for drinks (BOPL20200430001): A Polish social cooperative producing natural, eco friendly bio straw used for drinking beverages is looking for distributors. The product offered by this company is made of rye, while the majority of straws on the market are made of wheat or triticale. Such an ingredient makes the straw gluten-free and at the same time safe for allergy sufferers.

A Turkish manufacturer is looking for medical equipment market specially wheelchair and rollator market (BOTR20191220001): A Turkish company is a manufacturer of special and qualified mobility (power) wheelchair and an aluminum rollator. This company also supply another type of medical equipment. The company is looking for a distribution services agreement.

The Ukrainian manufacturer of ultraviolet surface-disinfection device is looking for manufacturing agreement with European medicine centers, private clinics, hospitals and recovery centers (BOUA20200429002): A leading Ukrainian producer of ultraviolet germicidal irradiation device (wall lamp) is looking for manufacturing agreements with European hospitals, medicine, and recovery centers and private clinics but not limited only to the medical sector. The company's equipment is intended for the prophylactic disinfection of indoor air in the presence of humans by direct bactericidal ultraviolet irradiation of the upper part of the room.

Romanian local foundry is looking for distributors or commercial agents for its urban furniture products (BORO20200410001): A Romanian local foundry that manufactures parts out of gray cast iron, cast steel, cast bronze and cast aluminium since 1992 is looking for distributors or commercial agents. The company has its own variety of urban furniture elements like: exterior wall lights, benches for parks and gardens, street clocks, kiosks, trash cans, street signs, outdoors planters, information panels, lighting poles, poles for delimitation, bicycle racks etc.

Swedish company offering dehumidification products seeks distributors (BOSE20200505001): A Swedish air treatment company designing and manufacturing dehumidification products for all climates is looking for distributors. The company manufactures desiccant dehumidifiers that effectively removes moisture and odors using a new desiccant patented technology called warm condensation. The partner sought is a supplier within the ventilation or water industry that could collaborate through an agent or distribution contract.

Business Request

Spanish health company is looking for European manufacturers or suppliers of white label nitrile gloves (BRES20200507001): Spanish company based in the city of Barcelona looks for European suppliers of white label nitrile gloves to fight Covid-19. The company currently distributes health, personal and cosmetic care products throughout the Spanish territory and seeks to arrange a supplier agreement, with a new international trustworthy manufacturer or supplier, primarily from the EU or Turkey.

Polish private company with the know-how of the power transmission industry is looking for producers and suppliers of products connected with power

transmission industry (BRPL20200422001): A Polish company providing specialist construction services for the power industry is looking for manufacturers of an energy components with specific parameters.

A large Japanese electronic appliance distributor is looking for EU equipment suppliers of disruptive consumer products in electronics and similar sectors that are yet to be released in Japan (BRJP202004170019): A Japanese high-tech capital equipment distributor is seeking product suppliers of technologically leading-edge consumer products to diversify its business. Specifically the company would like to become the exclusive distributor of products using truly disruptive technology that show potential in the Japanese market, that have some sort of connection to cameras or imaging. They would like to do this in the form of an exclusive distribution services agreement.

Armenian company is looking for producers of swimsuits, beach sleepers and beach accessories under the commercial agency agreement (BRAM20200324001): This Armenian company is specialized in importing and sale of women underwear, pajamas, and swimsuits. It is looking for partners from Italy, Spain, and China, that are producing beach sleepers and accessories, as well as swimsuits. The company wants to cooperate with partners under a commercial agency agreement.

A Czech company is looking for new technology-based innovative products for distribution through its international distribution network (BRCZ20200505001): The Czech renowned company is searching for new technology-based products that would utilize its international reselling network. The network is experienced in marketing/distribution of optical devices (industrial cameras & 3D scanners) globally. Thus small/medium enterprises sought should own innovative products well-fitting to this distribution network. The cooperation can be based on distribution or even joint-venture agreement.

Technology Offer

Development of new chickpea varieties (TOES202003050019): A research group of Spain working on chickpea breeding has developed useful plant material for genetic studies related with flowering time, growth habit, seed size, double pod and resistance to ascochyta blight, fusarium and rust, which has applications in agrofood sector and healthy diets. The research group is seeking companies working on seed area under commercial agreement with technical assistance, financial or licence agreements.

A French Technology Transfer Office offers a new device to manufacture customised sintered materials (TOFR20200430001) A French Technology Transfer Office TTO offers a new device to produce customised sintered materials, as nanocomposites, ceramics linked to additive manufacturing. This technology could be useful for integrating high added value materials in various domains such as power electronics, structural materials, aeronautics,... This TTO is looking for a company which could be interested in acquiring and industrializing the technology with a licence agreement or a technical cooperation agreement.

A research organisation and a digital health company seek commercial partner for new Australian trial (TOUK20200113001): A UK digital health company is working with a national research organisation in Australia to trial their remote mobile health platform to improve patient lives and facilitate scientific research. They are looking for someone in the EEN network with existing business in Australia, to leverage evidence gathered for the commercialisation of the product for a particular respiratory condition and for many others. Type of cooperation: commercial agreement with technical assistance, joint venture.

Automated subtitling solution for live video broadcasting (TODE20200429001): A Northern German SME offers an automated subtitling solution for live video broadcasting and streaming. Thanks to live transcription, speeches can be followed easier by the virtual audience, a barrier-free access is provided and transcription of content allows keyword search following an event. License agreements are offered to providers of professional applications like conferences, conventions, political events, meetings, news or entertainment.

COVID-19: Personal protective equipment reusable half-mask with an P3 exchangeable external filter made by mould-injection offered for a licence or commercial agreement with technical assistance (TOCZ20200430001): A Czech start-up in cooperation with industrial and university partners has developed a protective half-mask with an exchangeable P3 filter meeting the highest degree of protection. The set consists of the body of the mask manufactured by injection moulding and an external filter, which meets the same or higher degree of protection as an FFP3 respirator. The company is looking for a license or a commercial agreement with technical assistance.

Technology Request

A Dutch company is looking for innovative technologies, materials and ideas to increase the use efficiency of nitrogen, phosphorus and potassium fertilizers (TRNL20200423001): A Dutch company is part of a leading multinational and produces high-quality and innovative fertilizers. Currently, the use efficiency does not meet the high demands of a sustainable agriculture. They are seeking companies, academics and other experts in fertilizers, agriculture, crop growth and nutrient use efficiency with novel

technologies and ideas to increase the effectiveness of the use of fertilizer. Cooperation is anticipated via research or technical cooperation or license agreement.

Technology solutions allowing the maintenance of Safe Operating Procedures, including social distancing on construction sites in response to the COVID-19 pandemic (TRUK20200506001): A Scottish (UK) based publicly funded organisation working with companies across the built environment sector is seeking technology based solutions to help maintain Safe Operating Procedures on construction sites, including means to work at a safe distance. Ideally these solutions will also incorporate other features to assist with the management of safe operations. The organisation seeks research or technical cooperation agreements or commercial agreements with technical assistance.

Fruit juice concentrates manufacturer is looking for innovative technologies to reduce the volume and residu-load in its waste water (TRNL20200331001): A Dutch manufacturer of fruit juice concentrates is looking for innovative technologies to reduce the volume, the Chemical Oxygen Demand (COD)-load and the amount of cleaning agents in their waste water to reduce cost and achieve a more sustainable operation. The company is looking for partners to cooperate in the frame of a technical cooperation agreement. This request refers to an innovation challenge published on an open platform.

A German metal and plant construction company is looking via research cooperation for a software technology to predict thermal processes and material flows in a reactor (TRDE20200316001): A German SME specialized in metal and plant engineering wants to design novel reactors. The team is developing an innovative pyrolysis reactor in the field of recycling management. The company is looking for experts in simulation of thermal process and pyrolysis to compare the technical developments with theoretic predictions. The partner should be able to simulate the thermal processes and the material flows in the heating and cooling layers. A research and/or technical cooperation is sought.

Spanish biotech company is looking for a molecular in vitro diagnostics kits under manufacturing, commercial or technical agreement (TRES20200420001): The Spanish biotech company is expert in the development of tools for the early diagnosis of colon cancer based on minimally invasive approaches. They have a molecular signature based on some proteins and micro RNA (miRNA) biomarkers and look for partners for manufacturing kits and raw materials (reagents) for the analysis of these biomarkers. Technical and commercial agreement are also interested.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)