



## **Ci rivediamo nel 2021! con tanti nuovi appuntamenti e opportunità**

### **In Primo Piano**

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu) o seguire gli account social

#### WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account twitter EEN\_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

#### AGGIORNAMENTI CONTINUI

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
  
- [twitter @EEN\\_Italia](#)

- **Linkedin:** <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

## OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

**e contatta il partner EEN più vicino a te.**

## Access2Markets: il nuovo portale della UE per gli scambi delle PMI

E' operativo il nuovo portale (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content>) che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per **esportare e importare**: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

## Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/3m8iIUM>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/2HqCHP7>

L'aggiornamento è settimanale!

# DALLA UE

## Commercio internazionale: strumenti UE per le imprese

Con la recente creazione di un Single Entry Point europeo, per consentire a imprese ed organizzazioni di denunciare le barriere al commercio messe in atto dai Paesi terzi, come

anche il non rispetto degli accordi sottoscritti dai nostri partner con l'UE in tema di sviluppo sostenibile, si rafforza ulteriormente il ventaglio di strumenti a sostegno del commercio internazionale. Anche questo, come gli altri posti in essere dalla Commissione, sarà

ospitato sul portale **Access2Markets** (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content>), trasformato ormai in una vera e propria “cassetta degli attrezzi” a disposizione degli addetti. La nomina, lo scorso luglio, di Denis Redonnet a Chief Trade Enforcement Officer, con il compito di vigilare sul rispetto delle regole sul mercato globale, ha posto le basi per una progressiva attivazione di misure mirate a sostenere l’export/import UE. Peraltro, i 45 accordi di libero scambio (FTA) siglati negli anni con ben 77 Paesi partner (1/3 del commercio extra-europeo), rappresentano un patrimonio a disposizione degli operatori non sempre utilizzato al meglio. Il recente rapporto della Commissione sullo stato dell’arte dei FTA nel 2019 ci mostra ancora una volta un panorama a luci ed ombre. Innegabile il beneficio economico di cui hanno potuto godere numerosi settori in molte aree del mondo: agroalimentare +8,7%, con punte del + 16% in Giappone; beni industriali +3,7%, con punte di + 15% e 18% in Canada, rispettivamente per macchinari e prodotti farmaceutici. Sul capitolo TSD (sviluppo sostenibile), più recentemente introdotto negli accordi, pur in presenza di difficoltà nell’implementazione, viene citato l’esempio del Vietnam ed i risultati incoraggianti sul tema delle condizioni di lavoro. Costruire una solida strategia intorno alle preferenze commerciali dettate dai FTA non è un processo sempre facile in particolare per le PMI, che si scontrano con complesse procedure doganali, a cominciare dalle regole di origine da applicare a supply chain ormai estese globalmente. La Commissione ha pubblicato alcune utili guide tematiche settoriali per alcuni accordi (CETA, Giappone e Vietnam), ma molto è da fare al riguardo. Un’agenda europea fin troppo ricca, in attesa dei risultati dei negoziati sulla Brexit.

*Fonte: Mosaico Europa 20/2020*

### **IPR: sfruttare al meglio il potenziale innovativo dell’UE**

I beni immateriali - invenzioni, marchi, software, know-how, processi e dati aziendali - costituiscono la base dell’odierna economia. Negli ultimi vent’anni il volume degli investimenti annuali in proprietà intellettuale (PI) è aumentato dell’87 %. Le industrie ad alta intensità di diritti di PI rappresentano oggi il 45% del PIL europeo e contribuiscono del 30% all’occupazione UE. E la pandemia ha mostrato un alto grado di dipendenza della nostra società da innovazioni e tecnologie critiche. Pertanto, in linea con la sua nuova strategia industriale, la Commissione ha presentato un piano d’azione sulla proprietà intellettuale, annunciando numerose misure, soprattutto a supporto delle PMI, in cinque settori chiave. Tra queste, iniziative per una rapida adozione del sistema brevettuale unitario, al fine di creare uno sportello unico per la protezione e l’applicazione dei brevetti in tutta l’UE, e l’introduzione di un nuovo regime di assistenza finanziaria da 20 milioni, per il primo anno a carico dell’EU-IPO, per l’informazione e la consulenza delle PMI. Inoltre, la Commissione si attiverà per migliorare l’infrastruttura per il diritto d’autore e per mobilitare i dati protetti dalla PI. Si annunciano infine strumenti europei per la lotta alla contraffazione e alle pratiche sleali messe in atto da operatori di paesi terzi. Numerosi i documenti e gli studi pubblicati a completamento dell’iniziativa. In pipeline anche una valutazione d’impatto sulla protezione delle indicazioni geografiche per i prodotti non agricoli, con proposta nell’ultimo trimestre 2021.

*Fonte: Mosaico Europa 20/2020*

### **Al varo una nuova Governance europea dei dati**

La quantità di dati generati da enti pubblici, imprese e cittadini dovrebbe quintuplicarsi tra il 2018 e il 2025. La tutela e il miglior uso dei dati non personali, come quelli di cui dispongono le pubbliche amministrazioni, necessitano dunque di nuove norme. Lo afferma la Commissione europea nel pubblicare, come annunciato nella [strategia europea](#) in materia di dati, la sua proposta di regolamento sul Data Governance Act (DGA). Si gettano così le basi per un nuovo modo di gestire i dati a livello europeo, in linea con i valori e

principi dell'UE, come la protezione dei dati personali (GDPR) e dei consumatori, e le norme sulla concorrenza. Il regolamento definirà la modalità di gestione degli spazi comuni europei dei dati e consentirà ai titolari di condividerli su base volontaria. Il DGA integrerà altresì la normativa in definizione sui dataset di elevato valore prevista dalla [direttiva sugli Open Data](#), che ne garantirà l'accesso gratuito in tutta l'UE, in un formato leggibile e mediante interfacce standardizzate. A facilitare la condivisione delle migliori pratiche da parte delle amministrazioni nazionali ci sarà un Comitato europeo per l'innovazione, che supporterà anche la Commissione nella definizione delle priorità di interoperabilità intersettoriale. Per il 2021 sono attese proposte più specifiche sui data space, insieme a una legge per una maggior condivisione dei dati tra imprese, e tra imprese e amministrazioni pubbliche.

*Fonte: Mosaico Europa 20/2020*

## **Partenariati in Horizon Europe: un nuovo approccio**

Semplificazione, struttura e trasparenza sono le parole chiave che definiscono l'approccio adottato dalla Commissione in tema di partenariati nell'ambito del nuovo programma europeo di investimenti per la ricerca e l'innovazione Horizon Europe. A differenza del precursore Horizon 2020, il quale ha previsto il finanziamento di 120 partenariati in un panorama piuttosto complesso, il piano strategico 2021-2024 ha ottenuto lo scorso 29 ottobre l'accordo per l'implementazione di 49 partnership. Tra i possibili quadri di attuazione, dal più semplice al più complesso: co-programmato, basato su protocolli di intesa o accordi contrattuali attuati indipendentemente dai partner e dalla Commissione; co-finanziato, basato su un programma congiunto concordato dai partner e in cui l'impegno dei partner è definito da contributi finanziari parte in natura e parte provenienti dai fondi Horizon Europe; istituzionalizzato, basato su una visione a lungo termine e sulla necessità di un'elevata integrazione. Minimo comune denominatore tra questi l'orientamento strategico, che si traduce in un significativo contributo al raggiungimento delle priorità politiche dell'UE e delle strategie correlate, la definizione di un'agenda strategica per la ricerca e l'innovazione (SRIA) che dimostri la visione comune dei partner e l'impegno ex ante a lungo termine per mobilitare risorse e investimenti. Maggiori informazioni sulle partnership europee sulla [pagina web dedicata](#), nella quale sono pubblicate tutte le proposte su cui si basano i futuri partenariati, e sulla [piattaforma ERA LEARN](#), contenente una grande varietà di dettagli sulla gestione finanziaria, oltre a linee guida sullo sviluppo di SRIA e ad altri elementi utili sull'argomento.

*Fonte: Mosaico Europa 20/2020*

# Opportunità di mercato

## Business offer

**German start-up offers application with a holistic approach for wellbeing and wellness under license agreement (BODE20201001001):** A German start-up has developed an innovative application improving the quality of life through a holistic intervention program. The complementary coaching program gives hotels a wide range of opportunities to inspire new groups of guests and to win new regular customers through a new kind of relaxation experience. The start-up is looking for partner hotels and/or partner coaches for license agreements.

**A Japanese manufacturer of wearable protective equipment is looking to bring their packable boots to the EU under a distribution agreement (BOJP20191129001):** A Japanese company with many years of experience in protective equipment wants to introduce their packable boots to the EU market. The foldable boots are easy to carry and therefore suited for a large variety of applications, from the outdoor field to urban trekkers looking for portable rainproof solutions. They want to engage in a distribution services agreement and are keen to have long-term collaborations with potential EU partners.

**An Israeli company that created a real-time accident prevention IoT digital platform is looking for partners under distribution service agreement (BOIL20201102002) :** This Israeli company created an IoT cloud-based platform that gathers unprecedented levels of real-time operational data to identify patterns of risk and generate actionable intelligence and new safety routines that mitigate industrial accidents. This platform is connected to a lot of IoT 4.0 based sensors. The company is looking for partners under distribution services agreement.

**Producer of invisible brace used in orthodontics is looking for commercial agents and distributors (BOHU20200930005):** A small Hungarian company offers its service in the field of digital orthodontics. The firm produce invisible braces by modern CAD/CAM technologies. The company would like to find new dentist in foreign countries to provide this product to their clients. Hence the company would like to cooperate with commercial agents and distributors.

**App to connect schools and parents or hospitals to workforce is looking for a license agreement (BOBE20191122001):** The app developed by a Belgian SME facilitates greatly communication between schools and parents, as well as between hospitals and workforce. The company is looking for license agreements to develop the sales network in Europe, preferably but not exclusively in French-speaking countries.

## Business request

**Swedish designer of wooden educational toys is looking for producers in Europe for manufacturing agreement (BRSE20201120001):** The Swedish designer of wooden toys is looking for a manufacturer in Europe that can produce their toxic free, CE marked wooden toys for children ages 0-3 years old. Potential manufacturers can expect a long

term cooperation to deliver the existing 12 varieties of wooden toys as well as upcoming development of new designs.

**A German company is looking for partners based on a manufacturing agreement for a newly developed cleaning system for germ-free shopping carts through UV sterilization (BRDE20201120001)** A German engineering company developed a new portable cleaning system for germ-free shopping carts through UV sterilization method. This system works automatically and achieves hygiene standards under pandemic restrictions. The prototype has been tested, all rights have been patented, and the company is looking for manufacturing partners.

**A Polish company specializing in sale of agricultural products, as fertilizers and agricultural chemicals, is looking for new products to distribute (BRPL20201106001)** A Polish company offers its customers agricultural products e.g. fertilizers and agricultural chemicals. The company is interested in increasing its offer by finding foreign manufacturers of the above mentioned agricultural products under distribution agreements. The company is looking for producers of fertilizers or chemicals from the European countries.

**UK company seeking to be agent or distributor for innovative products including jewellery, home decor, cooking and gardening products (BRUK20201124001):** A UK company experienced in import and distribution is setting up a new website for the sales and distribution of innovative products, including but not limited to, gifts such as jewellery, home decor products, kitchen and cooking items and gardening products. They are seeking export-ready companies seeking to exploit the UK market via commercial agency or distribution agreement

**A trader of automotive parts from Luxembourg is looking for international suppliers under a commercial agency agreement (BRLU20190528001):** The Luxembourg-based technical sales agency proves 15 years of experience in the sales of automotive parts, aviation parts, utility vehicle parts and automation technology. It is looking for international suppliers of the mentioned parts, who are willing to enter the German speaking market. The agency can offer sales and project management, and logistics support. To this end, the Luxembourg company is seeking to conclude a commercial agency agreement.

**Dutch webshop specialized in plus size shapewear is looking for women and men shapewear producers in the frame of a supplier agreement (BRNL20201007001):** Dutch webshop specialized in plus size shapewear is looking for reliable producers of women and men shapewear. The potential partner should be willing to deliver small numbers in different sizes. A supplier agreement may be provided for potential partners based in Bulgaria, Estonia, Turkey, Italy and Lithuania.

## Technology offer

**French company seeks research/technical cooperation agreements for its innovative microalgae based ingredient for animal feed (TOFR20201116001):** A French SME based in the south of France has developed a system to feed animals sustainably. They cultivate microalgae and transform it into quality ingredients for animal nutrition. Microalgae are a natural and sustainable source of protein and unique bioactives. The company is now looking for research/technical cooperation agreements in EU countries.

**Layer-by-Layer nanoscale coatings, surface modification, micro encapsulation and bead based microsensors (pH, temperature, oxygen, chloride, bioanalysis) for codevelopment of innovative applications (TODE20201117002):** The German SME focuses on three technologies in the field of nanotechnology and biotechnology: tailored surface modification and encapsulation mainly by the Layer-by-Layer (LbL) technology platform; bead-based microsensors for bioanalysis; and fluorescent polymers and monodisperse nanoparticles, microparticles, microbubbles. The company seeks partners interested in applying or codeveloping those technologies (e.g. in pharmaceuticals) via license, research cooperation or manufacturing agreement.

**Innovative unattended presence control system for workers (TOES20201117001):** A Spanish university has developed an innovative system for controlling the presence of workers in their workplaces based on the use of mobile devices. Thanks to this system, it is not necessary for workers to make time-stamps as this is done automatically. This reduces time loss and avoids possible marking errors. It also reduces the infrastructure needed to carry out the clocking in. Companies or public administration entities are sought for license or technical cooperation agreements.

**In-droplet separation of DNA, proteins and peptides for high throughput testing and screening (TOCH20201112001):** A Swiss university offers an add-on to microfluidic chips that simplifies the enrichment and purification of biomolecules. State of the art microfluidic chips offer high-throughput testing of ultra-low volume samples. The enrichment and purification steps, however, are still a bottleneck for the processing speed. The presented in-droplet electrophoresis offers a fast on-chip solution. Industry partners for licensing agreements are sought.

**German manufacturer of high-precision stabilization mounts for space, air, sea and terrestrial sensors and applications is looking for technological partnerships (TODE20201102002):** A German innovative company has been developing and producing gyro stabilization mounts for data acquisition and monitoring. These stabilization platforms improve the quality and efficiency of data acquisition processes for airports, harbors, aerial photography, geodata, drones and other sensor applications. The SME is looking for companies or research institutes interested in commercial agreements with technical assistance or research cooperation agreements.

## Technology request

**Sustainable or solvent-free processing of plant raw ingredients into food ingredients (TRUK20201103001):** A UK company is searching for 'greener' methods for processing plant matter. They are likely to come from health or personal care fields but will be applied to producing food ingredients. Close to market solutions are preferred but early stage technologies will be regarded, under financing, licensing, technical cooperation or commercial agreements with technical assistance.

**Cold end gas condenser design and manufacturing for combustion fumes heat recovery in waste-to-energy plants (TRES20201119001):** A Basque SME is looking for partners with knowledge and experience in the design and manufacturing of cold end gas condensers for energy plants. The company requires specifications in order to develop the final formulation of an advanced carbon steel tubes coating to be applied in fume heat recovery installations. A commercial agreement with technical assistance, manufacturing agreement or a technical cooperation to carry out a pre-industrial demonstration is what the SME is looking for.

**Dutch manufacturer is looking for partners to find solutions for heating tap water in low temperature heat networks (TRNL20201119001):** A Dutch manufacturing company specializing in products for the built environment is looking for improved technical solutions to heat tap water in low temperature networks. Solutions that need less space and no high voltage and can be used in renovation or transformation projects. The company is looking for cooperation under a technical cooperation agreement, a commercial agreement with technical assistance or a license agreement. This profile refers to an online open innovation platform.

**New technologies to increase the value of salts in the residual stream after water reclamation (TRNL20201120001):** A Dutch independent international engineering and project management consultancy is looking for fresh ideas, technologies and applications to cope with the salty stream that remains after water reclamation. The aim is to increase the value of the respective salts, reclaim and apply them. Cooperation is envisaged within the frame of a license agreement or a technical cooperation agreement. This request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.



**An Austrian orthopedic wholesaler is looking for a partner to develop and manufacture new products (TRAT20201111001):** A traditional Austrian wholesaler of orthopedic products is looking for a company for joint development of new orthoses and bandages. The partner should have experience in processing different textile materials and small metal parts and is expected to manufacture the new products after the prototyping phase. Sales and distribution will be handled by the Austrian company. Cooperation via a manufacturing agreement is sought. Partners from Eastern Europe are preferred.

**Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner"**

**Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network**

# Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

[S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli \(Coordinatore\)](#)

[ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara](#)

[Camera di Commercio I.A.A. Teramo](#)

[Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise](#)

[Camera di Commercio della Basilicata](#)

[Consorzio ARCA](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile<sup>\(1\)</sup>](#)

[Sicindustria](#)

[SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l.<sup>\(2\)</sup>](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

## Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*