



## In Primo Piano

### Meet in Italy for Life Sciences 2021 / 29 settembre - 1 ottobre 2021 - Genova

Meet in Italy for Life Sciences è l'**evento internazionale** di riferimento per il partnering nel settore Scienze della Vita in Italia.

La settima edizione, promossa e realizzata da Regione Liguria, Comune di Genova, Polo Ligure Scienze della Vita e Liguria Digitale, in collaborazione con il Cluster Tecnologico Nazionale Scienze della Vita ALISEI, Camera di Commercio di Genova, la **rete europea Enterprise Europe Network** e numerosi attori del territorio, si svolgerà a **Genova, presso i Magazzini del Cotone, dal 29 settembre al 1 ottobre 2021.**



A chi si rivolge

- Settore industriale, imprese e start-up
- Organizzazioni di ricerca pubblica e privata
- Investitori nazionali ed internazionali
- Clusters, agenzie per l'innovazione, organizzazioni di settore
- Istituzioni pubbliche

#### Obiettivi

- offrire visibilità ad imprese, start up e operatori del settore scienze della vita
- creare un momento di confronto e di aggiornamento fra stakeholder pubblici e privati attivi nel settore scienze della vita
- organizzare incontri con potenziali partner esteri e nazionali attraverso sessioni b2b, sia in presenza che virtuali, grazie alle attività della rete europea Enterprise Europe Network

## Brokerage Event – MIT4LS2021 BE

Anche quest'anno, all'interno del MIT4LS2021, Enterprise Europe Network organizza tre giornate di brokerage event durante le quali spazi fisici e virtuali saranno allestiti per permettere ad **imprese, start-up, ricercatori, investitori e attori del settore** scienze della vita di incontrarsi ed esplorare/verificare nuove opportunità di collaborazione e partnership per lo sviluppo di prodotti, servizi, progetti di ricerca, accordi di produzione, distribuzione, licensing e altro ancora.

- 29-30 settembre 2021 | sessioni di partnering **IN PRESENZA**  
Gli incontri pre-organizzati sulla base delle richieste dei partecipanti si svolgeranno all'interno del MIT4LS (Magazzini del Cotone del Porto Antico)
  
- 1 ottobre 2021 | sessione di partnering **ON LINE**  
In questa giornata si terranno solo incontri virtuali

I partecipanti che selezionano la partecipazione virtuale potranno prendere parte alla sola sessione on line del 1 ottobre. I partecipanti che selezioneranno invece la partecipazione fisica, parteciperanno agli incontri fisici e potranno rendersi disponibili per incontri on line il 1/10 con i partecipanti virtuali.

La partecipazione è gratuita.

Iscrizioni e dettagli relativi al brokerage event sono disponibili all'indirizzo <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/>

### Ambiti e tecnologie di interesse

- Farmaceutica
- Nutraceutica
- Biotecnologie
- Dispositivi medici
- Medicina e salute
- Benessere
- Applicazioni IT per la salute

### *Perchè partecipare*

Il MIT4LS2021 Brokerage Event rappresenta un'efficace opportunità per farsi conoscere ed avviare partnership nazionali ed internazionali di natura commerciale, di trasferimento tecnologico, per progetti europei di ricerca e sviluppo e per investimenti.

In 6 edizioni, 1.900 organizzazioni coinvolte (oltre il 30% estere), quasi 9.000 incontri, oltre il 90% di soddisfazione espresso dai partecipanti!

E se poi non potessi partecipare? Avrai comunque la possibilità di stabilire contatti con i partecipanti iscritti e sfruttare le opportunità di partnering anche dopo l'evento!

### MIT4LS2021 – Non solo incontri

Meet in Italy for life Sciences 2021 è un evento di partnering, ma non solo, è molto di più!

Ecco cos'altro offre ai partecipanti:

- conferenza internazionale “Technological and Therapeutic Innovation for Our Life”, in programma il 29 settembre, per discutere di **prospettive e sfide** che partono dalla genomica per arrivare a nuovi approcci terapeutici e che vedono nella digitalizzazione le fondamenta per una rivoluzione dell'approccio alla diagnostica, al monitoraggio e alla gestione degli individui nel nuovo millennio
- workshop tematici
- Atlantis Pitching Arena in programma il 1 ottobre: a conclusione del percorso **MIT4LS StartUp Breeding 2021 – MIT4LS SUB2021** i finalisti presenteranno la propria realtà con un pitch di pochi minuti davanti a investitori internazionali e operatori del settore; una giuria di esperti assegnerà il titolo di vincitore del SUB2021 alla startup giudicata più innovativa ed altri premi speciali,
- keynotes sui trend del settore da parte di esperti
- spazi espositivi: ancora disponibili spazi espositivi per presentare la propria organizzazione, i prodotti e i servizi offerti

Per tutti i dettagli visita il sito <http://meetitalylifesciences.eu/>

## **IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy – 30 settembre – 1 ottobre 2021 - Trento**

Sono aperte le iscrizioni alla prossima edizione di IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy, che si terrà a Trento dal **30 settembre al 1 ottobre**.

Una due giorni di conferenze e incontri one-to-one sui della bioeconomia circolare!

Il brokerage event

Nell'ambito dell'iniziativa, Innovhub SSI e Trentino Sviluppo, insieme ad altri partner di Enterprise Europe Network, organizzano due giorni di meeting B2B on-line per fare incontrare aziende, start up, università e centri di ricerca di tutta Europa, attivi nel campo delle biotecnologie e dalla bioeconomia.

Sarà l'occasione per trovare partner commerciali, per progetti di ricerca e sviluppo, instaurare collaborazioni, confrontarsi con altre realtà del settori e conoscere in anteprima nuovi prodotti e servizi nei settori:

- Bioeconomy and circular economy
- Bio-based industries
- Agro-food
- Marine biotechnology
- White biotechnology

Per partecipare agli incontri è necessario iscriversi entro il 29 settembre:

<https://ifib-2021.b2match.io/>.

## Women TechEU: un nuovo sostegno all'imprenditorialità femminile

La Commissione europea ha recentemente lanciato Women TechEU, una nuova iniziativa nell'ambito degli [European Innovation Ecosystems di Horizon Europe](#), rivolta a donne alla guida di start-up deep tech, con l'obiettivo di supportarle nel far crescere le proprie aziende.

Per presentare domanda è necessario che l'impresa abbia tra i fondatori o co-fondatori una **figura femminile**, che ricopra allo stesso tempo una posizione dirigenziale (CEO, CTO o equivalente).

Inoltre, la start up deep tech deve essere stata fondata e registrata **almeno 6 mesi prima** della data di chiusura del bando e avere sede in uno Stato membro o in uno Stato Associato del Programma Horizon Europe.

Le start up ammesse ai finanziamenti potranno beneficiare di:

- sostegno finanziario pari a 75.000 euro per supportare le fasi iniziali del processo di innovazione e crescita dell'impresa;
- tutoraggio e coaching forniti dagli EIC Business Accelerator Services (BAS), nell'ambito del nuovo Women Leadership Programme, che comprende attività dedicate di networking e di pitching;
- partecipazione ad attività specifiche organizzate da InvestEU e Enterprise Europe Network.

Il budget indicativo di 3.75 milioni di euro permetterà alla Commissione di finanziare circa 50 proposte progettuali.

Il bando si è aperto il **13 luglio scorso ed è possibile presentare domanda entro le ore 17 del 10 novembre 2021.**

Per maggiori informazioni, [clicca qui](#).

## Giappone – webinar – mese di settembre 2021

Il Centro UE- Giappone / EU Japan Centre ha reso noto il calendario dei webinar per il mese di settembre:

<https://www.eu-japan.eu/upcoming-webinars-september-2021>

### EPA HELPDESK WEBINAR 40: **RULES OF ORIGIN**

Date: 7 September 2021 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Registration deadline: Monday, 6 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/epa-helpdesk-webinar-40-rules-of-origin>

### WEBINAR 177: **TECHNIQUES FOR EFFECTIVE VIRTUAL COMMUNICATION WITH JAPANESE PARTNERS**

Date: 14 September 2021 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Registration deadline: Monday, 13 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/webinar-177-techniques-for-effective-virtual-communication-with-japanese-partners>

### EXPORT TO JAPAN 20: **OVERVIEW OF EXPORT PROCESS: BEFORE, DURING AND AFTER IMPORT CLEARANCES**

Date: 15 September 2021 - from 10:30 to 11:00 AM CET

Registration deadline: Tuesday, 14 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/export-to-japan-20-overview-of-export-process-before-during-and-after-import-clearances>

#### WEBINAR 178: **DIGITAL TAXATION IN JAPAN: ALERT FOR E-SERVICE COMPANIES**

Date: 16 September 2021 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Registration deadline: Wednesday, 15 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/webinar-178-digital-taxation-in-japan-alert-for-e-service-companies>

#### WEBINAR 179: **LATEST TRENDS IN BIOTECHNOLOGY RESEARCH IN JAPAN**

Date: 21 September 2021 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Registration deadline: Monday, 20 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/webinar-179-latest-trends-in-biotechnology-research-in-japan>

#### EXPORT TO JAPAN 21: **MARKET ENTRY: FINDING A JAPANESE PARTNER**

Date: 22 September 2021 - from 10:30 to 11:00 AM CET

Registration deadline: Tuesday, 21 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/export-to-japan-21-market-entry-finding-a-japanese-partner>

#### WEBINAR 180: **FROZEN FOOD MARKET IN JAPAN (INCL. ICE CREAM)**

Date: 28 September 2021 - from 10:30 to 11:30 AM CET

Registration deadline: Monday, 27 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/webinar-180-frozen-food-market-in-japan-incl-ice-cream>

#### EXPORT TO JAPAN 22: **ALTERNATIVE MARKET ENTRY: LICENSING, FRANCHISING, AND JOINT-VENTURE**

Date: 30 September 2021 - from 10:30 to 11:00 AM CET

Registration deadline: Tuesday, 29 September 2021

<https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/export-to-japan-22-alternative-market-entry-licensing-franchising-and-joint-venture>

## WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account Twitter EEN\_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [Twitter @EEN\\_Italia](#)
- [Linkedin](https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/) <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

## OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

**e contatta il partner EEN più vicino a te.**

## Servizio bandi Ue e monitoraggio legislativo

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- il servizio bandi UE che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/3m8ilUM>
- Il monitoraggio legislativo che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/2HqCHP7>

L'aggiornamento è settimanale!

# DALLA UE

## Le PMI europee ritirano la pagella

L'Unione Europea promuove politiche imprenditoriali e strategie industriali volte a rafforzare la competitività ed incoraggiare l'innovazione. Per monitorare tali obiettivi, la Commissione europea ha recentemente pubblicato l'annuale edizione della SME Performance Review, strumento che valuta i progressi dei paesi europei e partner nell'attuazione della strategia per le PMI e dello Small Business Act (SBA). La relazione si focalizza su tre tematiche principali che hanno influito sulle realtà imprenditoriali nel 2020/2021: il processo di digitalizzazione, la sostenibilità e l'impatto del Covid-19. Le prestazioni delle PMI europee in termini di dimensioni, struttura sono, come in ogni edizione, analizzate in dettaglio. Schede informative nazionali contengono inoltre una valutazione delle strategie nei singoli paesi: in Italia, durante la pandemia, i servizi di alloggio e di ristorazione e il settore dei trasporti hanno subito una recessione rispettivamente del 41,4% e del 17,2%. Nel 2021 si prevede peraltro una prima ripresa del 3,5%. Una delle maggiori sfide per il nostro paese sarà adeguare il livello di digitalizzazione delle PMI ed affrontare i numerosi oneri amministrativi e finanziari alla base dei processi di startup di impresa. L'Italia è difatti ben al di sotto della media nei livelli di imprenditorialità: nei prossimi 3 anni solo il 6,2% della popolazione intende dar vita ad un'impresa, a fronte di una media europea del 15,6%

*Fonte: Mosaico Europa 14/2021*

## L'efficienza energetica si lancia in profondità: la piattaforma DEEP

Quale migliore opportunità per limitare i rischi dei potenziali investimenti nei settori dell'edilizia e dell'industria se non quella di analizzare i costi e i benefici di quelli già esistenti? La piattaforma online open source De-risking Energy Efficiency Platform (DEEP) – finanziata dalla DG Energy della Commissione Europea – permette ai visitatori di monitorare e confrontare le idee di altri investitori per ottimizzare l'efficienza energetica a livello progettuale. Sul sito è possibile navigare – anche senza registrarsi – tra più di 17 000

progetti raccolti grazie a 30 diversi database, confrontandone le caratteristiche principali e le informazioni sulla localizzazione, le azioni incluse, lo stato dell'arte, l'industria investitrice

e i molteplici benefici raggiunti. Con l'ultimo upgrade della piattaforma – ora nota come DEEP 2.0 – a luglio 2021, sono stati introdotti alcuni strumenti più completi per comparare gli investimenti, così come indicatori precisi sui rischi in linea con la nuova tassonomia europea, consultabili attraverso un'interfaccia grafica ora più agile e curata. I dati sugli investimenti provenienti dall'Italia analizzabili online – 569, di cui 24 nel settore edile e 545 in quello industriale – evidenziano una buona capacità di ripagare velocemente i costi iniziali, in particolar modo nel campo dell'edilizia. Oltre a sfruttare le potenzialità della piattaforma in modo più completo, gli utenti registrati possono contribuire ad allargare la banca dati di DEEP 2.0, fornendo informazioni sui propri investimenti: un'occasione unica per supportare gli obiettivi dell'iniziativa e fornire così un contributo alla decarbonizzazione dell'Unione Europea.

Fonte: Mosaico Europa 14/2021

## Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

### Business Offer

**A Japanese manufacturer of price-competitive smart toilets is seeking agents or distribution partners in the EU (BOJP20200902001):** This Japanese manufacturer of smart toilets is looking for partners in the EU. They offer a smart toilet that fulfills all necessary basic functions, at an affordable price compared to competitors. The company already has partners in wider Asia, and wants to expand their market to the EU. Ideal partners have connections to end-users in public facilities and sanitary appliance industries. They would like to engage in distribution services and commercial agency agreements with relevant partners.

**Spanish SME specialized in IoT is looking for distributors of its innovative sensor for real-time and long-term radon gas measurement (BOES20210825001):** A Spanish company specialised in IoT has developed the unique sensor specially designed for long-term radon measurement and remediation to keep Radon levels below 300 Bq/m<sup>3</sup>. The company is looking for international partners willing to collaborate under a long-term distribution agreement.

**German startup offers a traceable and audit-proof software to extract information from documents - license agreements are sought (BODE20210823001):** The German startup offers a Natural Language Processing (NLP) software for financial institutions to automate and simplify compliance processes by analysing documents automatically. The startup seeks partners for commercial agency and/or license agreements.

**French pioneer of fresh food nebulisation solution is looking for a maintenance and distribution partner in Spain, Portugal, Italy to work with under a distribution services agreement (BOFR20210722001):** Created in 1998, the company from southern France is known for its patented nebulisation system to maintain fresh products cool. They also further innovated in the design and installation of IoT devices (for predictive food management via AI) for fresh product sections. They have few direct clients (supermarkets) in the EU (Germany, Spain, Italy and Portugal) but are interested to find reliable partners for distribution and maintenance for their clients under a distribution services agreement.

**Manufacturer from Poland specializing in the production of oils, flours and grains is looking for companies from the food or cosmetics industry to cooperate under a distribution or manufacturing agreement (BOPL20210820001):** Manufacturer from Poland specializes in the production and trade of oils, flours, grains and other healthy products. The company operates in the food industry and delivers raw materials for the production of cosmetics. They are looking for contractors to cooperate with the food or cosmetics industry, who are looking for raw materials for production (under a manufacturing agreement) and distribution companies interested in expanding their offer with new products (distribution services agreement).

## **Business Request**

**A Japanese trading company is seeking EU suppliers of chemicals and compounds for the electronics sector under a commercial agency or distribution services agreement (BRJP20210831001):** The Japanese trading company would like to partner with an EU company providing chemicals and compounds for the manufacturing of electrodes and other applications in the electronics sector. They wish to represent this EU partner on the Japanese market in the form of a commercial agency or distribution services agreement. They are looking for a partner who can supply both high quality chemicals and compounds

**Products sought for use in chemical analysis protocols employing liquid chromatography (BRSE20210610001):** A Swedish SME specialized in high-performance liquid chromatography analyses seeks products and technologies for chemical analysis of charged or neutral polar hydrophilic compounds, using techniques such as high-performance liquid chromatography (HPLC) or ion chromatography (IC), in the quality control and development of pharmaceuticals, beverages, food supplements, functional food, and other industry areas. Distribution services agreements and/or license agreements are foreseen.

**Turkish engineering and trade company is looking for manufacturers and suppliers of 3D printing/scanning systems and marine equipments for distribution agreements (BRTR20210824001):** A Turkish company located in Izmir is looking for new partners in order to support them in their business. The company is active in the field of engineering as well as in foreign trade activities They are currently looking for suppliers of solutions for artistic and historical restoration. They are also interested in solar panels and energy recycling systems for the marine sector. The company offers commercial agency and distribution services.

**German company with own brands is looking for manufacturers and wholesalers for different products under manufacturing or distribution services agreements (BRDE20210803001):** A German company, which is one of the leading on its market, realizes different garden and household products under its own brands. The company would like to expand the brands with many innovations on the European market as well, so it is looking for manufacturers and wholesalers who will be able to produce and keep the goods in stock for their customers. Cooperation involves the conclusion either of a manufacturing or a distribution services agreement.



**Danish supplier of green roofs seeks supplier of trays in both plastic and sustainable plastic-free materials (BRDK20210803001):** A Danish company, which has been supplying and installing green roofs for more than 10 years, is looking for a new supplier for specific plastic trays. The company's product is an extra layer, laid on existing roofs, with grass and other vegetation, which contributes positively to biodiversity and contributes to reduction of climate change.

## Technology Offer

**German SME offers multi-application 2nd life battery storage with patented battery contacting and fast charging system for Battery Electric Vehicles and searches technical cooperations in the fields of battery technology and energy management systems (TODE20210819001):** A German SME develops a multi-application 2nd life battery storage and fast charging system to foster e-mobility. The integrated system enables new business models on an innovative technological basis which also works in areas with poor grid infrastructure, e.g. rural areas. The company looks for partners for technical cooperation agreement in the fields of battery module reconditioning and affiliated manufacturing technology, power electronics, battery & energy management systems.

**Swiss SME with expertise and a Software as a Service (SaaS) solution for the generation of synthetic data is looking to join a Horizon Europe consortium (TOCH20210817001):** Swiss SME offers expertise and a SaaS solution using state-of-the-art deep learning models that allow users to generate synthetic data. The data is then truly anonymous but can still be used for data insights, analysis and internal/external sharing while staying compliant with privacy regulations. The company is interested in research cooperation agreements (Horizon Europe) and commercial agreements with technical assistance.

**Application for traffic analysis through geoposition routes (TOES20210729001):** Spanish university has developed a web application, which allow draw conclusions about the transport or logistics processes that are currently implemented, and the prediction of the conditions of the trips in the near future, being able to plan or anticipate different situations allowing an optimization of their activities. The types of association sought are lincensed, financial or commercial agreement with industry, academia and R&D institutions in the sectors of logistic, transport or courier

**Russian institute of technology for production of micro-fertilizers based on a biodegradable polymer matrix, used as a carrier of trace elements and / or mineral fertilizers released in the soil, is looking for foreign partners (TORU20210804002):** A Russian institute has developed an innovative technology for the production of micro-fertilizers to improve plant growth. The developed fertilizer is especially effective in restoring actively cultivated and/or depleted soils. It creates favorable conditions for the growth of the microbiota, which enters into symbiosis with plants. The institute is looking for foreign partners to conclude a commercial agreement with technical assistance

**French biotech company specialized in botany and phytochemistry is looking for research cooperation agreements (TOFR20210728001):** The French biotech company is specializing in botany and phytochemistry. The SME is providing R&D services to actors of the plant industry to assess the product's safety and analyze the active ingredients. The team of pharmacologists, botanists and toxicologists has also experience in the product development and scaling up processes. The company wants to expand and start new research cooperation agreements in Europe.

## Technology Request

**Chilean company in the field of energy is looking for inductive charging providers in electric cars (TRCL20210803001):** A Chilean company dedicated to the generation of electric power is looking for European companies specialized and with experience in inductive charging providers to electric cars. They want to find technology and expertise for the automatization of this charge. The company wants to establish a commercial agreement with technical assistance. They are also open to research cooperation.

**Flame retardant, open-pored, lightweight, dimensionally stable board (TRCH20210812001):** Swiss SME is looking for a board manufacturer that produces or a research & development partner that develops an open-pore, air-permeable, flame retardant, lightweight board. The board size is approximately 3.0 m x 1.2 m. The product can be redeveloped or delivered as already existing board material. It will be used in the building industry. The SME seeks a partner for a manufacturing or a technical cooperation agreement possibly including development.

**Oxygen-barrier monomaterial film for food (sausage) packaging requested under the commercial agreement with technical assistance (TRPL20210816001):** A Polish association, acting on behalf of its member, looks for an oxygen-barrier monomaterial film intended for the MAP (modified atmosphere) packaging of thin dry smoked pork sausages. The film must be safe for food contact, form a hermetic packaging (100% airtight), keep products fresh for no less than 120 days and fit vertical and horizontal flow pack machines. The commercial agreement with technical assistance or the technical cooperation agreement are requested.

**Dutch hospital is looking for an innovative technology for the reliable and economic recovery of generated energy and heat reduction of surfaces (TRNL20210804001):** A Dutch hospital is a major care provider in its region and besides investing in medical care facilities it is also involved in contributing to a sustainable environment and society. The hospital is looking for technologies enabling the harvesting of energy at windows of hospital's high-rise buildings and rooftops/facades while simultaneously reducing the heat. The hospital is interested in concluding a technical cooperation agreement. This request is part of an open innovation challenge.

**Seeking data modellers and researchers to validate and refine data models and real-world use case scenarios for a mobile app that tracks weather and the impact it has on long term health conditions and chronic pain (TRUK20210708001):** UK IT company has developed a mobile app that tracks weather and the impact it has on long term health conditions and chronic pain. Users will receive real-time, personalised weather forecasts

that are tailored to their medical conditions/symptoms. The company is looking for academic or research partners to assist the development of a second beta product and data privacy. They are interested in technical or research cooperation agreements.

**Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “Find an International Partner”**

**Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network**

# Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

[S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli \(Coordinatore\)](#)

[ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara](#)

[Camera di Commercio del Gran Sasso](#)

[Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise](#)

[Camera di Commercio della Basilicata](#)

[Consorzio ARCA](#)

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>\(1\)</sup>](#)

[Sicindustria](#)

[SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>\(2\)</sup>](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

## Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*